

TECHNIQUES DE VENTE ET DEVELOPPEMENT DES AFFAIRES

Formatrice : Céline Pilote, coach pour entrepreneurs

UNE HEURE DE SUIVI INDIVIDUEL INCLUSE

Qu'est-ce que la vente?

Développer vos qualités humaines et relationnelles

Comment créer un arbre de questions

L'objection

Les cold calls

L'effet WOW et augmenter la loyauté des clients

Qualification des clients

Pitch d'ascenseur ou pitch de vente

La carte d'affaires

Gestion du temps

Sonder la clientèle

Augmenter sa visibilité

LinkedIn

Caractéristiques et qualités d'un bon vendeur

Comment mener une rencontre client performante

Différenciation de votre compétition, sortir du cadre...

Classification des prospects

Opportunités de ventes additionnelles « upselling ».

Atelier de groupe

Toujours prêt à parler de notre entreprise

Proposition de valeur unique

Prospection

Suivi des soumissions

Réseautage d'affaires

Maximiser l'utilisation du CRM

Avec la participation financière de :



DES CLIENTS SATISFAITS ! - RECOMMANDATIONS

Une formation à suivre absolument ! Ce que j'ai aimé le plus, c'est la période en entreprise « seul à seul » avec Céline. Elle nous fait voir des choses que nous n'arrivons pas ou plus à voir tellement que nous sommes dans le quotidien et dans la gestion au jour le jour.

– Annie Michel, propriétaire du Gigolo Coiffure, elle & lui (avril 2019)

Comme nouvelle entrepreneure, j'avais beaucoup des questions. Céline a pris le temps de répondre à toutes mes interrogations. Le thème abordé que j'ai apprécié le plus est tout ce qui concerne le « pitch d'ascenseur » et ce, parce que je ne suis pas une vendeuse de nature! Je recommande la formation Techniques de vente et développement des affaires de Céline à tous les nouvelles personnes en affaires, mais également à tous les entrepreneurs car les clients ont changé, les méthodes de vente évoluées et que l'aide apportée par Céline Pilote se reflète dans mon « pitch d'ascenseur » avec ma nouvelle réalité.

- Tracy Meshanko, propriétaire et formatrice École de langues ARC-en-ciel (avril 2019)

J'ai suivi la formation de coaching d'entreprise ainsi que la formation technique de vente avec madame Céline Pilote. Super formation. Même si cela fait des années que nous sommes dans le domaine de la vente, la vente est comme un feu de foyer; nous devons l'alimenter pour le garder beau et plus on en fait plus on devient meilleur !! Céline nous donne les outils nécessaires pour alimenter nos techniques; ces outils nous donnent un nouveau départ, un défi pour continuer à mordre dans la vente.

- Chantal Archambault, propriétaire Voyages Florence (avril 2019)

Être entrepreneur est tout un challenge et comporte de multiples défis. Le plus gros est de savoir où mettre ses efforts, quand et pourquoi. Céline m'a grandement aidé à prioriser mes activités et à garder le cap malgré les moments les plus stressants et difficiles. Tout entrepreneur a besoin de cet avis extérieur et Céline, avec tout son bagage, son écoute et sa détermination a su me guider là où je voulais aller.

- François Eric, président de Jarca

Avec la participation financière de :

